

Marketing & Sales Intern

Company Description: Limpid View, our website: <https://www.limpidview.com/>

We are a consulting and marketing company dedicated to helping brands and professionals (internationally) flourish by building strategic direction and sustainable growth. Our services span business consulting, marketing strategy and career development coaching, empowering both organizations and individuals to achieve clarity, professionalism and measurable results.

We specialize in defining company vision and mission, brand consulting, content creation, and social media strategy while also guiding professionals through career transitions with tailored resume design, skills assessments and job search strategies. Through a structured approach of auditing, strategizing and executing, we help our clients shift from ad hoc chaos to focused, scalable success.

Role Description

We are seeking a proactive and ambitious **Marketing & Sales Intern** to support our growth initiatives. This is a full-time, remote internship for a motivated individual who enjoys working with clients, **developing strategies** and contributing to **company growth**. You will gain hands-on experience in **marketing campaigns**, **sales processes** and **client relationship management**.

Key Responsibilities:

- Manage and maintain relationships with clients.
- Assist in creating marketing strategies aligned with company goals.
- Support sales development (phone calls and emails).
- Conduct market research to identify trends and opportunities.
- Collaborate with the team to implement campaigns and track performance.
- Create proposals for clients.

Qualifications:

- Excellent written and verbal communication skills (both Greek and English).
- Proficiency with Microsoft Office Suite (Word, Excel, PowerPoint).
- Comfortable using Google Drive for collaboration and file management.
- Basic understanding of marketing principles and sales processes.
- Ability to work independently and manage multiple tasks remotely.
- Eagerness to learn and contribute to a dynamic team.

Why Join Us?

Join us and gain valuable international experience in marketing and sales while contributing to impactful projects that help businesses & individuals grow.

Send us an email at: iliana@limpidview.com or call us at 6972996026

Marketing & Sales Intern (Πρακτική Άσκηση)

Περιγραφή Εταιρείας: Limpid View | Ιστοσελίδα: <https://www.limpidview.com/>

Είμαστε μια εταιρεία συμβουλευτικής και μάρκετινγκ, αφοσιωμένη στο να βοηθάμε brands και επαγγελματίες (σε διεθνές επίπεδο) να αναπτυχθούν, χτίζοντας στρατηγική κατεύθυνση και βιώσιμη εξέλιξη. Οι υπηρεσίες μας καλύπτουν τη συμβουλευτική επιχειρήσεων, τη στρατηγική μάρκετινγκ και το career coaching, ενδυναμώνοντας οργανισμούς και ιδιώτες ώστε να επιτύχουν διαύγεια, επαγγελματισμό και μετρήσιμα αποτελέσματα.

Εξειδικευόμαστε στον καθορισμό του οράματος και της αποστολής (vision & mission) εταιρειών, στη συμβουλευτική brand, τη δημιουργία περιεχομένου και τη στρατηγική social media. Παράλληλα, καθοδηγούμε επαγγελματίες σε μεταβάσεις καριέρας μέσω εξατομικευμένου σχεδιασμού βιογραφικού, αξιολόγησης δεξιοτήτων και στρατηγικών αναζήτησης εργασίας. Μέσω μιας δομημένης προσέγγισης που περιλαμβάνει έλεγχο (auditing), στρατηγική και εκτέλεση, βοηθάμε τους πελάτες μας να μεταβούν από το αποσπασματικό χάος σε μια εστιασμένη και κλιμακούμενη επιτυχία.

Περιγραφή Ρόλου

Αναζητούμε έναν/μία **Marketing & Sales Intern** φιλόδοξο, που να αναλαμβάνει πρωτοβουλίες για να υποστηρίξει την ανάπτυξή μας. Πρόκειται για μια πλήρη, εξ αποστάσεως πρακτική άσκηση για ένα άτομο με ισχυρό κίνητρο, που απολαμβάνει τη συνεργασία με πελάτες, την ανάπτυξη στρατηγικών και τη συνεισφορά στην εταιρική εξέλιξη. Θα αποκτήσεις πρακτική εμπειρία σε καμπάνιες μάρκετινγκ, διαδικασίες πωλήσεων και διαχείριση πελατιών.

Κύριες Αρμοδιότητες:

- Διαχείριση και διατήρηση σχέσεων με τους πελάτες.
- Υποστήριξη στη δημιουργία στρατηγικών μάρκετινγκ ευθυγραμμισμένων με τους εταιρικούς στόχους.
- Υποστήριξη στην ανάπτυξη πωλήσεων (τηλεφωνική και μέσω email επικοινωνία).
- Διεξαγωγή έρευνας αγοράς για τον εντοπισμό τάσεων και ευκαιριών.
- Συνεργασία με την ομάδα για την υλοποίηση καμπανιών και την παρακολούθηση της απόδοσής τους.
- Δημιουργία προτάσεων (proposals) για πελάτες.

Προσόντα:

- Εξαιρετικές ικανότητες γραπτής και προφορικής επικοινωνίας (στα Ελληνικά και Αγγλικά).
- Άριστη γνώση του Microsoft Office Suite (Word, Excel, PowerPoint).

- Άνεση στη χρήση του Google Drive για συνεργασία και διαχείριση αρχείων.
- Βασική κατανόηση των αρχών μάρκετινγκ και των διαδικασιών πωλήσεων.
- Ικανότητα για αυτόνομη εργασία και διαχείριση πολλαπλών καθηκόντων εξ αποστάσεως.
- Επιθυμία για μάθηση και συνεισφορά σε μια δυναμική ομάδα.

Γιατί να εργαστείς μαζί μας;

Γίνε μέλος της ομάδας μας και απόκτησε πολύτιμη διεθνή εμπειρία στο μάρκετινγκ και τις πωλήσεις, συνεισφέροντας σε σημαντικά έργα που βοηθούν επιχειρήσεις και ιδιώτες να αναπτυχθούν.

Υποβολή Αίτησης:

Στείλε μας το email σου στο: iliana@limpidview.com ή κάλεσέ μας στο 6972996026.